

Cooperative e i rapporti con le banche: tutto ciò che serve sapere

17 e 24 maggio 2018

Premessa

Il modulo è dedicato ai presidenti, ai responsabili delle cooperative ed a tutte le figure che hanno il compito di gestire i rapporti economico-finanziari dell'impresa e che sono titolari delle relazioni con gli istituti di credito.

Obiettivi

1. Costruire un business-plan e preparare la presentazione di un progetto per potenziali investitori
2. Pianificare il colloquio con la banca

Destinatari

Presidenti, responsabili delle cooperative e tutte le figure che hanno compiti di natura Amministrativo - finanziaria.

Docente

Dott. Michele Giorni

Date

1 incontro di 8 ore e 1 incontro di 5 ore + 3 ore per la presentazione dei progetti (giovedì 17 maggio e giovedì 24 maggio 2018 dalle 8.30 alle 17.30)

Contenuti didattici

PRIMO INCONTRO

- Il benessere sociale ed il mercato: aspetti conciliabili
- Cosa significa realmente creare valore?
- Il ruolo delle competenze distintive nel business
- Questioni strategiche: sarò una impresa price maker o price taker?
- Individuare il fatturato di sopravvivenza: una questione di break even
- Saper vendere il proprio concetto di business a un soggetto finanziatore
- Le regole del debito e le principali forme di finanziamento a medio lungo
- Pregi e difetti di mutui & leasing
- Il "cash burn planning": tradurre obiettivi di lungo in obiettivi di breve

SECONDO INCONTRO

- Strategie aziendali, organigrammi, profili di posizione, profili delle mansioni, mappa delle competenze.
- Colloqui di risultato, KPI e comportamenti, colloqui periodici
- L'ottimismo scientifico come risorsa aziendale
- La selezione per mansioni caratterizzate da: a) innovazione, situazioni ad alto tasso di imprevisti; b) attività potenzialmente logoranti; c) posizioni di front line.
- I vantaggi della startup innovativa
- Cenni alle principali forme di garanzia: pegno, ipoteca, fideiussione
- Rischi e responsabilità connessi alla concessione di garanzie
- Gestire efficacemente una potenziale situazione di crisi
- Cenni alla composizione della crisi da sovraindebitamento ex L. n° 3 del 27.01.2012
- Costruzione di un documento per la presentazione del proprio business all'interlocutore bancario
- Simulazione di presentazione dei singoli casi di fronte all'interlocutore bancario

Presentazione dei progetti ai funzionari bancari

Appuntamenti di 30 minuti, per ogni partecipante

I rappresentanti di ogni cooperativa avranno a disposizione 20 minuti per presentare il proprio progetto, al termine del quale riceveranno, immediatamente, un riscontro da parte del team di valutazione bancario relativamente a:



- sostenibilità e consistenza del business plan
- capacità di presentare la propria idea
- eventuali opportunità di approfondimento per la realizzazione del progetto.

Team di valutazione bancario – Dott. Michele Giorni
Dott. Paolo Marcadent – Cassa Rurale di Bolzano
Manuel Venturi – Cassa Raiffeisen di Lagundo

* * *

Lingua

La parte teorica si tiene in lingua italiana. Per ciò che riguarda la parte pratica ognuno può relazionarsi nella propria madrelingua.

Materiale didattico

Dispense a cura del docente.

Il corso si svolge a Bolzano c/o lo spazio di innovazione imprenditoriale HUBZ in via Giotto 12.

Costo: Legacoopbund si impegna a reperire un finanziamento al 100% tramite Fon.Coop per le cooperative che si iscriveranno entro il 09.01.2018 impegnandosi ad espletare per conto della cooperativa gli adempimenti burocratici necessari all'ottenimento del finanziamento.